

Cook a Gain

*„wie wir mit vielen
Köchen einen
3-Sterne-Brei kochen
und damit die
Vertriebsleistung
steigern“*



SyNERGAIN

gemeinsam mehr erreichen



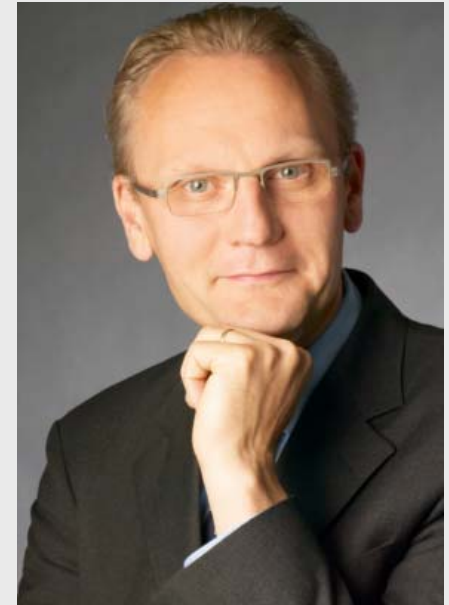
„nach dem Spiel ist ...“

Anforderungen an den Vertrieb und unsere ersten Gedanken dazu

Gerade Unternehmen, die den Erfolg meistern müssen, stehen vor der Herausforderung, Wachstum so zu gestalten, dass die Gesamtleistung und die Effizienz der Organisation nicht abnimmt. Je schneller das Wachstum, je größer der Erfolg, desto größer ist auch das Risiko, das gerade die Bereiche, die im direkten Kontakt zum Kunden stehen, nicht parallel mitziehen.

In diesen Situationen ist jeder Mitarbeiter analog zu einer Spitzenmannschaft im Sport gefordert, vollen Einsatz zu bringen. Wie kann das erreicht werden?

Wir erkennen gerade auch aus dem Spitzensport, dass es keine gute Lösung ist, eine Mannschaft aus den „11 Besten“ zusammen zu stellen und dann zu hoffen, dass alles richtig läuft. Daher ist es die Kernkompetenz von SynerGain, den Ansatz der „Besten 11“ umzusetzen. Dafür zu sorgen, dass sich jeder mit seinen Stärken voll einbringen kann und das Team individuelle Schwachstellen kompensiert und so eine herausragende Leistungsfähigkeit erlangt.

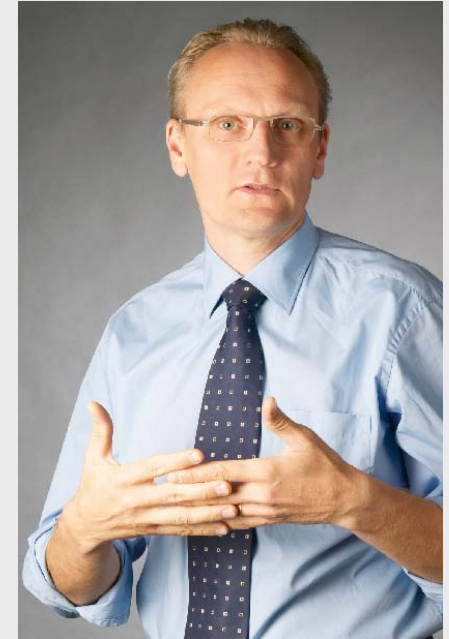


Uwe Henke
Geschäftsführender Gesellschafter
SynerGain Management Consultants

„Es geht um die beste 11 und nicht um die 11 Besten“

In den vergangenen 10 Jahren hatte ich die Möglichkeit, folgende Fragen aus unterschiedlichen Perspektiven zu bearbeiten:

- Warum sind rund 20 % der Verkäufer sehr erfolgreich und die verbleibenden 80 % mittelmäßig bis schlecht?
- Warum laufen nur wenige Projekte hervorragend und die meisten haben Mühe, das Ziel zu erreichen?
- Warum erzielen nur wenige Führungskräfte herausragende Ergebnisse und alle anderen bleiben trotz großer Anstrengungen mittelmäßig?
- Warum sind Konfliktfähigkeit und Durchsetzungsstärke eine Eigenschaft, die Mitarbeitern in wichtigen Funktionen so schwer fällt?
- Suchen Sie nach neuen wirksamen Wegen, ein Team zur Höchstleistung zu entwickeln, eine Gruppenproblematik schnell aufzulösen, in einer unbekanntem Konstellation das erste Mal zusammen zu arbeiten, schnell und effizient vorzugehen, Ziele konsequent zu verfolgen, Widerstände aufzulösen, Kunden zu begeistern... ?



10 % mehr Top-Performer führen zu signifikant besseren Ergebnissen

Cook a Gain-Workshops

- Intensive Erlebnisse bewegen und verbinden. Diese Erkenntnis nutzen wir in der Entwicklung von Teams und Organisationen.
- Um herausfordernde Ziele zu erreichen und die Leistungsfähigkeit von Beziehungen zu steigern, sind innovative Impulse erforderlich, die auch neue Wege eröffnen.
- Was wir Ihnen vorstellen, ist eine effiziente Alternative zu den klassischen Ansätzen der Teamentwicklung und Workshop-Moderation.
- Wir verknüpfen in unseren Koch-Workshops die neuesten Erkenntnisse der Psychologie, Didaktik und Pädagogik.
- Kochen als Methode der Kreativitätsentwicklung und Leistungssteigerung, das ist in der Form einzigartig. Wir erreichen eine ungeahnte Effizienz bei den Ergebnissen durch Motivation, Kreativität und Verantwortung aller Beteiligten.



Uwe Henke und Euro Toques -
Küchenchef Klaus Müller in Berlin
in Aktion

professionell, zielgerichtet, effizient, wirkungsvoll

Cook a Gain-Workshops

Was ist das konkret?

- Hierbei geht es darum, dass die Teilnehmer anhand der Aufgabe, gemeinsam zu kochen, ganz automatisch über Themen, die für den Erfolg eines Unternehmens wichtig sind, ins Gespräch kommen.
- Erfahrene Moderatoren zusammen mit erstklassigen Koch-Coaches beflügeln die Leistungsfähigkeit durch den sicheren Einsatz von gruppendynamischen Elementen. So entsteht ein einzigartiges Gruppenerlebnis.
- Diese intensiven Erfahrungen nehmen die Workshop-Teilnehmer mit in ihren Alltag als Motivation für neue Taten.
- Typische Themen, die dabei angesprochen werden, sind interne und externe Kundenlieferantenbeziehungen, Prozesse, Qualität, Teamarbeit, Vertrauen und viele andere mehr.
- SynerGain unterhält in Berlin und ab März 2006 auch in Korschenbroich Veranstaltungsorte, die speziell für ein aktionsbezogenes Training mit Koch-Workshops eingerichtet sind.



Aktion - Spaß - Reflektion

Der Ort der Begegnung?

- Wir bieten Ihnen ein inspirierendes, intelligentes Raumkonzept, in dem gemeinsames Arbeiten Spaß macht und eine neue Dimension von Effizienz und Ergebnisqualität erreicht wird.
- Eine große, exklusiv eingerichtete „Koch- und Esswerkstatt“.
- Professionelle Seminarräume, ausgestattet mit den modernsten Mitteln der Kommunikation und Moderation.
- Eine private, geschlossene Atmosphäre die Ruhe, Wärme und Vertrauen ausstrahlt.
- Der Charme liegt in der Reduktion und der herausragenden Qualität der eingesetzten Produkte.
- Wir erarbeiten gerne gemeinsam mit Ihnen Veranstaltungen in Berlin und in Korschenbroich bei Düsseldorf.
- Beide Räumlichkeiten liegen in Flughafennähe.
- In Berlin erwartet Sie der Charme eines restaurierten Stadthauses in Charlottenburg.
- In der Nähe von Düsseldorf ab Mai 2006 die natürliche Ruhe in den Mauern einer rheinischen Vierkanthofanlage mit Bauerngarten und Streuobstwiese.



Berlin - Düsseldorf

Kurzbiographie von Uwe Henke

Uwe Henke ist Gründer der SynerGain Management Consultants mit Sitz in Kaarst bei Düsseldorf. Uwe Henke war bis 2000 in der Geschäftsführung der Beratungsgesellschaft des erfolgreichsten Europäisch-Japanischen Automobilherstellers.

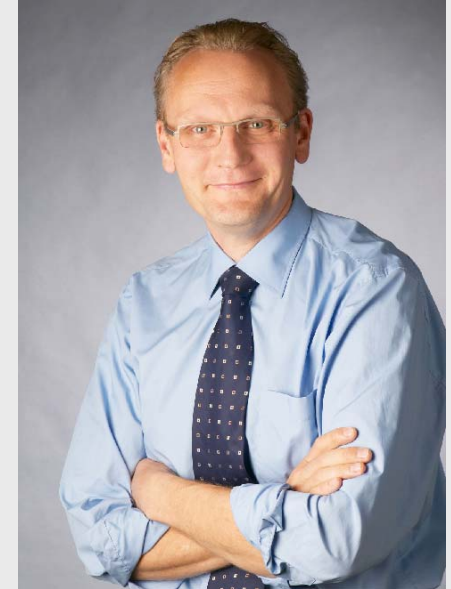
Seine Aufgaben waren zunächst die Entwicklung und Einführung von Methoden rund um das Thema Produktionssystem, später rückten Fragen des effizienten Vertriebs in den Vordergrund. Im speziellen die Fragestellungen nach einer schnellen, effizienten Umsetzung von Veränderung in dezentralen Vertriebsstrukturen. Bei 2 führenden Fortune 500 Unternehmen (US Index vgl. mit DAX) war er zuvor maßgeblich an der Umsetzung von Lean Management und Six Sigma in Europa beteiligt und erlangte den Rang eines Lean Masters und Six Sigma Black Belt. Berufsbegleitende Studien in TQM und Global Executive Management ergänzten den naturwissenschaftlichen Hintergrund (Dipl.-Ing. Nukleartechnik, Physik). Seit über 15 Jahren gilt dem Mensch im Prozess, im Unternehmen seine besondere Aufmerksamkeit.

Aufgrund der universalwissenschaftlichen Ausbildung und des breiten Erfahrungshintergrundes ist Herr Henke in Veränderungsprozessen ein gefragter Moderator und Berater. Seine Kernkompetenz liegt klar darin, aus Teams Spitzenmannschaften zu formen, die ganz vorne mitspielen können.

Hierzu hat er in Berlin und Korschenbroich bei Düsseldorf 2 Locations eingerichtet, die speziell auf diese Aufgabenstellungen hin ausgerichtet sind.

Seine Arbeitssprachen sind Deutsch und Englisch.

Uwe Henke war lange Jahre aktiver Leistungs- / Motorsportler und ist nach seiner aktiven Zeit im Bereich Kundenbetreuung seit 1994 für die Marke KTM (Motorrad) als Fahrertrainer aktiv. Er ist Jahrgang 64, verheiratet, hat 4 Kinder und lebt in der Nähe von Düsseldorf.



„gemeinsam mehr erreichen – bedeutet für mich nur 100 % -ige Profis in unseren Workshops und Trainings einzusetzen“

Ihr Ansprechpartner

Uwe Henke

Geschäftsführender Gesellschafter
SynerGain Management Consultants GmbH
Mittelstraße 1
41564 Kaarst
Tel. 0 21 31-40 666 0
Mobil 01 63-770 99 99
Email u.henke@synergain.com